

УДК 658 : 639.2 (045)

Трансакционные издержки предприятий добывающего сектора рыбной отрасли

Н.Б. Гапоненкова

Экономический факультет МГТУ, кафедра финансов, бухгалтерского учета и управления экономическими системами

Аннотация. В статье рассмотрена категория трансакционных издержек. Проведен качественный анализ трансакционных издержек предприятий добывающего сектора рыбной отрасли, основным выводом которого является необходимость интеграционных процессов в отрасли с целью снижения рассматриваемых издержек.

Abstract. In the paper the category of transaction costs has been considered. The qualitative analysis of the fishing industry enterprises' transaction costs has been carried out. The basic conclusion concerning necessity of integration processes in the branch for the purpose of the considered costs' decrease has been made.

Ключевые слова: трансакционные издержки, горизонтальная интеграция, рыбодобывающие предприятия
Key words: transaction costs, horizontal integration, fishery enterprises

1. Введение

Поиск новых форм кооперации и актуальность интеграционных процессов обусловлены ростом трансакционных издержек в результате отказа от прямого государственного управления и изменения характера взаимоотношений между предприятиями в ходе экономической реформы.

Институциональные преобразования, разгосударствление собственности, приватизация, развитие предпринимательства привели к значительному увеличению числа хозяйствующих субъектов, действующих на рынках товаров (работ, услуг) рыбного хозяйства. Вместе с тем, увеличение числа предприятий, которые преобразовались в акционерные общества разного типа, не сопровождалось увеличением ими выпуска продукции и повышением эффективности работы новых собственников.

Если в настоящее время рыбохозяйственный комплекс России представлен почти 5 тысячами предприятий, то в советское время основной объем вылова и переработки обеспечивало всего 50 крупных организаций. Причем каждая из них имела не менее 50 единиц океанического флота. Сейчас одна российская компания имеет в среднем 2-3 судна, и это, очевидно, не позволяет ни государству, ни бизнесу эффективно управлять и осваивать биоресурсы (Романов, 2005).

Изменилась структура рыбной отрасли. Возросло число предприятий-посредников. Это привело к возрастанию трансакционных издержек – издержек экономического взаимодействия.

Сегодня назрела необходимость поиска и развития новых организационных структур с целью снижения трансакционных издержек и повышения эффективности отрасли.

2. Трансакционные издержки

Основная причина, по которой в экономике существуют фирмы, – это наличие и величина трансакционных издержек, так что фирма существует для минимизации трансакционных издержек – издержек по осуществлению деловых операций (Вехи экономической..., 1999).

Трансакционные издержки можно определить как издержки экономического взаимодействия, в каких бы формах оно ни протекало: "Трансакционные издержки охватывают издержки принятия решений, выработки планов и организации предстоящей деятельности, ведения переговоров о ее содержании и условиях, когда в деловые отношения вступают двое или более участников; издержки по изменению планов, пересмотру условий сделки и разрешению спорных вопросов, когда это диктуется изменившимися обстоятельствами; издержки обеспечения того, чтобы участники соблюдали достигнутые договоренности. Трансакционные издержки включают также любые потери, возникающие вследствие неэффективности совместных решений, планов, заключаемых договоров и созданных структур; неэффективных реакций на изменившиеся условия; неэффективной защиты соглашений. Одним словом, они включают все, что так или иначе отражается на сравнительной работоспособности различных способов распределения ресурсов и организации производственной деятельности" (Авдашева, 1998).

Роль трансакционных издержек в экономическом мире нередко сравнивается с ролью трения в мире физическом: "Подобно тому, как трение мешает движению физических объектов, распыляя энергию в форме тепла, так и трансакционные издержки препятствуют перемещению ресурсов к пользователям,

для которых они представляют наибольшую ценность, "распыляя" полезность этих ресурсов по ходу экономического процесса. Подобно тому, как каждому известному физическому объекту придается такая форма, которая способствует либо минимизации трения, либо получению за счет него какого-либо полезного эффекта (колесо, например, служит и тому, и другому), так фактически и любой известный нам институт возникает как реакция на присутствие трансакционных издержек и для того, по-видимому, чтобы минимизировать их воздействие, увеличив тем самым выгоды от обмена. Наконец, следует заметить, что экономист, игнорирующий существование трансакционных издержек, будет сталкиваться с такими же трудностями при объяснении экономического поведения, с какими сталкивался бы физик, игнорирующий факт трения при описании движения физических объектов" (Копелюшников, 1994).

Различные институты обладают неодинаковой эффективностью с точки зрения экономии трансакционных издержек. Одни справляются с этой задачей лучше, другие – хуже.

3. Качественный анализ трансакционных издержек предприятий добывающего сектора рыбной отрасли

При анализе трансакционных издержек предприятий добывающего сектора рыбной отрасли автором выявлены причинно-следственные связи между количеством малых и средних предприятий в отрасли и уровнем издержек; между размером предприятия и уровнем трансакционных издержек; между развитием инфраструктуры отрасли и уровнем трансакционных издержек.

Большое количество средних и малых предприятий в отрасли провоцирует увеличение трансакционных издержек. Объясняется это тем, что в условиях отсутствия долгосрочных связей между предприятиями, их экономической обособленности и недостаточной координации из единого центра в отрасли растет количество посреднических организаций и, как следствие, – рост трансакционных издержек, рост цен и снижение эффективности производства.

В советский период на пути продвижения товара было три этапа: производство, оптовая торговля и розничная торговля. В настоящее время, когда создана рыночная экономика, мы наблюдаем, что рынок как определенный механизм далеко несовершенен и имеет серьезные недостатки. Не случайно же внутри фирмы распределение ресурсов осуществляется не рыночными, а альтернативными методами, представленными административными и плановыми решениями самих предпринимателей. В своей внутренней деятельности фирма характеризуется преобладанием нерыночных отношений, исключающих использование рыночного ценообразования. Здесь используется эффект от кооперации. В фирме достигается оптимальное сочетание "рынка" и "плана", в результате чего и сокращаются совокупные затраты на единицу продукции.

Увеличивает трансакционные издержки слабое развитие информационных, финансовых и правовых институтов.

К информационным институтам относятся, во-первых, развитая материально-техническая сеть, обеспечивающая быстрый доступ к рыночной информации всем субъектам рынка и, во-вторых, собственная информационная система, т.е. совокупность данных об оперативных параметрах рынка. Важный элемент информационной системы – общепринятая система стандартизации и оценки качества продукции. Ее недостаточное развитие делает фактически невозможной заочную торговлю. Отсутствие развитой системы рыночной информации замедляет и искажает информационные потоки, существенно увеличивает время и затраты на анализ рынка и поиск партнеров.

Кредитно-финансовые институты являются естественным элементом рыночной системы, обслуживающим функционирование товарных рынков. Их недостаточное развитие, ненадежность и недоступность для многих рыбодобывающих предприятий приводят к росту экспансии иностранного капитала в экономической зоне России, принимающая, в частности, такие формы, как:

- 1) добыча рыбы иностранными судами под российским флагом (по бербоут-чартерным схемам) с арендными платежами в виде поставок рыбопродуктов по демпинговым ценам;
- 2) фактическая предоплата инофирмами рыбной продукции на условиях кредитования;
- 3) передача инофирмам квот и прав на оперативное управление судами в счет образовавшихся долгов;
- 4) перекупка квот иностранными и аффилированными с ними отечественными компаниями у российских предприятий под видом целевых кредитов.

Для снижения трансакционных издержек, связанных с перечисленными проблемами, предприятия вынуждены практиковать формы поведения, отличные от норм цивилизованной конкуренции: вылов рыбы сверх выделенных квот, продажа незарегистрированной продукции, занижение декларируемых объемов производства и реализации рыбы для снижения налогооблагаемой базы.

Таким образом, качественный анализ трансакционных издержек показывает, что для их снижения в рыбной отрасли целесообразно создавать интегрированные фирмы, что возможно за счет укрупнения существующих предприятий.

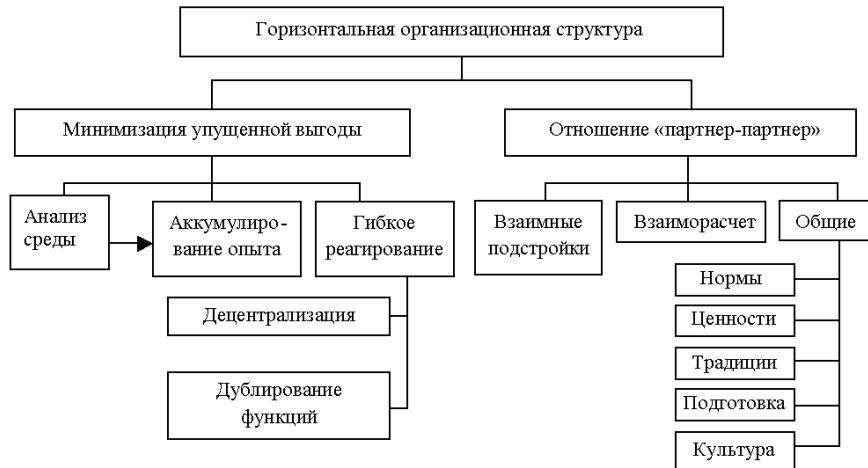


Рис. Горизонтальная организованная структура

4. Горизонтальная интеграция как необходимое условие для снижения транзакционных издержек предприятиями рыбной отрасли

Неодинаковая эффективность с точки зрения экономии транзакционных издержек объясняет эволюцию организационных структур. Для предприятий добывающего сектора рыбной отрасли в настоящее время необходима горизонтальная интеграция.

Интеграция рыбодобывающих предприятий на горизонтальной основе адекватна среде, в которой они осуществляют свою деятельность. Современные рыбодобывающие предприятия функционируют в условиях неопределенности и динамичности внешней среды. Промысел проходит в сложных условиях, он зависит от множества случайностей: объекта лова, поведение которого еще недостаточно изучено, его биологических особенностей, оказывающих влияние на формирование промысловых скоплений. Погодные условия также оказывают существенное влияние на ведение промысла, определяя его сезонность. Управляя промыслом, никогда нельзя рассчитывать на наличие всей необходимой для этого и достоверной информации. Очень часто промысловая ситуация характеризуется неопределенностью. В исследованиях организационных структур Тренев Н.Н. отмечает, что именно неопределенность и динамичность среды определяет интеграцию предприятий на горизонтальной основе. "...определены естественные ниши обитания вертикальных и горизонтальных организационных структур. Вертикальные организационные структуры наиболее адекватны стабильной формализуемой среде. Горизонтальные – среде динамичной и плохо формализуемой" (Тренев, 2000).

Организационная структура обретается в результате объединения составляющих ее элементов. Движущая сила объединения – формирование супераддитивного эффекта (целое больше суммы составных частей), который дает элементам системы дополнительное преимущество по сравнению с их независимым существованием.

Система получает супераддитивный эффект за счет минимизации упущенной выгоды и издержек.

Упущенная выгода – выгода, не полученная вследствие неиспользования той или иной возможности. В рыбодобывающем секторе это недогрузка производственных мощностей из-за ограниченности сырьевой базы. Минимизации упущенной выгоды соответствует горизонтальная организационная структура, элементы которой находятся на одном уровне иерархии, где действуют отношения "партнер-партнер" (см. рис.).

Минимизация упущенной выгоды достигается за счет: быстрого анализа больших объемов динамично меняющейся информации; гибкого реагирования; аккумуляции опыта.

Горизонтальные организованные структуры, не имея никакой иерархии, лишаются возможности проводить централизованное планирование с целью эффективного использования имеющихся ресурсов и оборудования. Однако именно по причине отсутствия какой-либо иерархии все члены горизонтальной структуры обрабатывают получаемую информацию и формируют свои решения.

Таким образом, транзакционные издержки горизонтальной организованной структуры снижаются за счет способности оперативно обрабатывать большое количество динамично меняющейся, неопределенной и нечеткой информации, что и является особенностью деятельности рыбодобывающих компаний. Эта способность позволяет минимизировать упущенную выгоду и снижает транзакционные издержки рыбодобывающих предприятий.

5. Заключение

Экономия транзакционных издержек выступает движущей силой трансформационных изменений в отрасли. Те предприятия, что требуют слишком высоких издержек, отмирают, те, что оказываются более экономичными, выживают и получают распространение. В настоящее время актуальна горизонтальная интеграция предприятий в рыбной отрасли, которая приведет к повышению эффективности отрасли, через уменьшение транзакционных издержек.

Литература

Авдашева С.Б. Исследование транзакционных издержек и барьеров входа на рынки в российской экономике. Оценка возможностей интернационализации транзакционных издержек и их выхода из сферы теневой экономики. М., ГУ – ВШЭ, 99 с., 1998.

Вехи экономической мысли. Т. 2. Теория фирмы. Под ред. В.М. Гальперина. СПб., Экономическая школа, 534 с., 1999.

Копелюшников Р.И. Категория транзакционных издержек. 1994. URL: www.libertarium.ru

Романов Е.А. Экономика рыбохозяйственного комплекса. М., Мир, 336 с., 2005.

Тренев Н.Н. Предприятие и его структура: Диагностика. Управление. Оздоровление. М., ПРИОР, 240 с., 2000.